



Werkstudent Vertrieb und Marketing (m/w/d)

Wir stellen mit dir dein Studium vom Kopf auf die Füße!

GO FOR SALES unterstützt Unternehmen im Aufbau und der Entwicklung von Vertriebseinheiten. Wir beraten und coachen hierzu deutschlandweit Unternehmen in allen Themen des Vertriebs - von der Akquise bis zum Abschluss. Gleichzeitig packen wir selbst mit an, um die entwickelten Strategien und Prozesse in die Wirklichkeit umzusetzen.

Deine Mission

Gemeinsam mit unserem Team baust du nachhaltige Kundenbeziehungen auf und betreust diese. Des Weiteren wirst du uns bei Folgendem unterstützen:

- Unterstützung bei der Marktrecherche und Kundenansprache im Business-To-Business Bereich.
- Aufbau und Entwicklung von Kundenbeziehungen
- Kundentelefonate auf Entscheiderebene koordinieren und führen
- Erstellen von Reports, die das operative Tagesgeschäft widerspiegeln

Das bringst du mit

- Du bist immatrikulierter Student (m/w/d) - gerne aus den Bereichen Wirtschafts-, Kommunikations- oder Naturwissenschaften.
- Du bist fleißig und motiviert Herausforderungen anzugehen und trittst gerne mit Menschen in Kontakt
- Du möchtest 16-20 Stunden die Woche arbeiten

Deine Benefits

- Interne Weiterbildungen in deinem Themenbereich - Sales Coachings
- Steile Lernkurve durch herausfordernde Aufgaben und intensive Betreuung durch erfahrene Kollegen
- Arbeitstage und Arbeitszeiten sind flexibel einteilbar
- Modernste Arbeitsmittel und New Work Mindset
- Ergonomische und moderne Arbeitsplätze
- Wasser, Tee und Kaffee stehen zur freien Verfügung; Kantine zum Mittagessen

Bist du bereit für eine neue Herausforderung?

Dann schick uns deine Bewerbung (inkl. Anschreiben) gerne per E-Mail an: career@go-for-sales.com

Unsere Ansprechpartnerin für dich ist **Melissa Husmann**

**GO
FOR SALES**
Vertriebsentwicklung